

VACATURE: ACCOUNTMANAGER B2B HÉT ONDERNEMERSBELANG

In deze functie beheer jij een netwerk van ondernemers en marketeers maar net zo belangrijk is dat jij samen met deze klantengroep het hele platform voorziet van content en het daardoor positief beïnvloedt. Hiervoor leg jij telefonisch contact met je netwerk. Jij bent verantwoordelijk voor je eigen rayon. Door de vrijheid en verantwoordelijkheid die wij jou in deze rol geven, kan het niets anders dan een succes worden!

OVER DE FUNCTIE

Door te werken bij Het Ondernemersbelang sta je vooraan bij de allernieuwste ontwikkelingen die gedaan worden in het MKB en draag je actief bij aan een informatief en goedbezocht platform. Als accountmanager zie je het eigen verkoopresultaat zichtbaar worden in je eigen rayon. Overal staat een stukje van jezelf, je ziet de onderwerpen die je geadviseerd hebt voor de artikelen verwerkt worden tot een geheel waar onze lezers hun informatie vandaan halen.

Jij wordt de specialist in jouw rayon en bent de vraagbaak voor de diverse doelgroepen. Uiteraard bestaat deze veelzijdige rol uit meer verantwoordelijkheden:



Jij monitort en bespreekt de voortgang van de omzet en de activiteiten bij jouw klanten;



Jij bent verantwoordelijk voor het uitdragen en uitvoeren van de accountplannen;



Jij helpt klanten bij de product keuze voor hun projecten en volgt deze projecten proactief op;



Jij manageert de inrichting van de nieuwsbrieven, implementeert communicatie uitingen en geeft advies;



Je promoot Het Ondernemersbelang actief via o.a. social media en jouw netwerk.

DIT BIEDT HÉT ONDERNEMERSBELANG

- Een dienstverband en een goed salaris passend bij de functie;
- 30 vakantiedagen, op basis van fulltime en de mogelijkheid om dagen bij te kopen;
- Uitstekende arbeidsvoorwaarden zoals een pensioenregeling en vakantiegeld;
- Opleidingen en cursussen die passen bij jouw functie of doorgroeimogelijkheden;
- Incentives als bijvoorbeeld; abonnement op de sportschool, abonnement voor het zwembad, abonnement voor Pathé o.i.d..

JIJ BESCHIKT OVER HET VOLGENDE

- Je hebt mbo+ of hbo werk- en denkniveau. Daarnaast heb je;
- Affiniteit met online marketing
- Je bent zelfstandig, goed georganiseerd en sterk in planmatig werken en het sturen op deze planning;
- Natuurlijk ben je commercieel ingesteld, proactief en resultaatgericht;

CONTACT



0512-745220



l.bernard@ondernemersbelang.nl



Morra 2-41, 9204 KH Drachten
Nederland

- **Soort dienstverband:** Fulltime, Parttime
- **Rooster:** ma-vr
- **Secundaire arbeidsvoorwaarden:** Pensioen, Reiskostenvergoeding
- **Soorten aanvullende vergoedingen:** Bonusregeling, Vakantiegeld
- **Opleiding:** HBO (Gewenst)
- **Ervaring: Accountmanager:** 1 jaar (Gewenst)
- **Werklocatie:** Fysiek